शैक्षिक और आव्रजन सलाहकार सेवाएं तथा वीज़ा सलाह देने का काम करने वाली कंपनी है 'वेस्टर्न ओवरसीज स्टडी अब्रॉड लिमिटेड'

4 दिसम्बर को खुलकर 8 दिसम्बर 2025 को बंद होगा कंपनी का आईपीओ

बिजनेस रेमेडीज/जयपुर। हरियाणा के अंबाला आधारित 'वेस्टर्न ओवरसीज स्टडी अब्रॉड लिमिटेड' शैक्षिक और आव्रजन सलाहकार सेवाएं तथा वीज़ा सलाह देने का काम करने वाली कंपनी है। कंपनी द्वारा ब्रांड की जागरूकता और दृश्यता बढ़ाने के लिए विज्ञापन व्यय का वित्तपोषण करने, सॉफ़्टवेयर के अधिग्रहण और स्थापना का वित्तपोषण करने, कंपनी द्वारा लिए गए कुछ बकाया उधारों के सभी या कुछ हिस्से का पूर्व भुगतान या पुनर्भुगतान और सामान्य कॉर्पोरेट उद्देश्यों की पूर्ति हेतु बीएसई एसएमई प्लेटफार्म पर आईपीओ लाया जा रहा है। बिजनेस रेमेडीज की टीम ने कंपनी के प्रोस्पेक्ट्स से कंपनी की कारोबारी गतिविधियों के संबंध में जानकारी हासिल की है।

कारोबारी गतिविधियां: 2013 में निगमित, वेस्टर्न ओवरसीज स्टडी अब्रॉड लिमिटेड शैक्षिक और आव्रजन सलाहकार सेवाएं प्रदान करने तथा वीज़ा सलाह देने में संलग्न है। कंपनी विदेश में शिक्षा या करियर के अवसरों की तलाश कर रहे व्यक्ति यों के लिए भाषा प्रशिक्षण (आईईएलटीएस, टीओईएफएल, पीटीई, सीईएलपीआईपी, डुओलिंगो, लैंग्वेज सर्ट), विदेशी भाषा पाठ्यक्रम (फ्रेंच, जर्मन, स्पेनिश), परामर्श सेवाएँ और कार्यशालाएं भी प्रदान करती है। कंपनी पंजाब, चंडीगढ़, हरियाणा, दिल्ली और मध्य प्रदेश के छात्रों को वन-स्टॉप समाधान प्रदान करती है, जिसका उद्देश्य उन्हें सशक्त बनाना और उनकी शैक्षिक और करियर संबंधी गतिविधियों में वैश्विक स्तर पर सफलता प्राप्त करने में मदद करना है। कंपनी शिक्षा परामर्श, ऋण मार्गदर्शन, छात्रवृत्ति सहायता, भाषा प्रशिक्षण, वीज़ा सेवाएँ और करियर सहायता प्रदान करती है, जिससे छात्रों को कौशल विकसित करने, अवसर पैदा करने और नामांकन के बाद से ही पेशेवर सफलता प्राप्त करने में मदद मिलती है। कंपनी अंग्रेजी दक्षता और विदेशी भाषाओं के लिए कोचिंग, टेस्ट बुकिंग और अध्ययन, पर्यटन, कार्य, व्यावसायिक वीज़ा और स्थायी निवास के लिए आव्रजन परामर्श सहित शैक्षिक सेवाएं प्रदान करती है। कंपनी की 12 शाखाएं और 1 बैक-एंड कार्यालय है, जहां छात्रों को समर्पित प्रशिक्षण कक्षाएं और व्यक्ति गत सलाहकार डेस्क प्रदान होती है। इनके माध्यम से कंपनी प्रत्येक ग्राहक को व्यक्तिगत वैश्विक शिक्षा और आव्रजन परामर्श सेवाएं प्रदान करती है।

प्रवर्तकों का अनुभव

प्रदीप बाल्यान

48 वर्षीय प्रदीप बाल्यान कंपनी के प्रमोटर, अध्यक्ष और प्रबंध निदेशक हैं। वे निगमन के समय से ही कंपनी के निदेशक मंडल में हैं। उन्होंने 1998 में महर्षि दयानंद विश्वविद्यालय, रोहतक से कला स्नातक की उपाधि प्राप्त की है और इस उद्योग में 10 वर्ष से अधिक का अनुभव रखते हैं। उन्हें वर्ष 2020 में ब्रिटिश काउंसिल ट्रेनिंग सूट के एजेंट के रूप में सम्मानित किया गया है। उन्होंने वर्ष 2014 में एजुकेशन न्यूज़ीलैंड प्रशिक्षित एजेंट के रूप में स्नातक की उपाधि प्राप्त की है। उन्होंने एजुकेशन एजेंट प्रशिक्षण पाठ्यक्रम का मूल्यांकन भी पूरा किया है और वर्ष 2013 में 'योग्य शिक्षा एजेंट परामर्शदाता' के रूप में नियुक्त हुए हैं। उन्होंने एजुकेशन एजेंटों के लिए कनाडा कोर्स की औपचारिक परीक्षा भी पूरी की है और वर्ष 2015 में उन्हें कनाडा कोर्स ग्रेजुएट के रूप में सम्मानित किया गया है। वे कंपनी की नियमित परिचालन गतिविधियों की देखभाल करते हैं। वे कंपनी को विकास रणनीतियों में मार्गदर्शन प्रदान करते हैं और कंपनी को तेज़ी से आगे बढ़ाने में मदद करते हैं। वे कंपनी के समग्र संचालन और रणनीतियों के लिए जिम्मेदार हैं।

रेखा रानी

40 वर्षीया रेखा रानी कंपनी की प्रमोटर और पूर्णकालिक निदेशक हैं। वे कंपनी के निगमन के समय से ही इसके निदेशक मंडल में हैं। उन्होंने 2006 में महर्षि दयानंद विश्वविद्यालय, रोहतक से कला स्नातक की उपाधि प्राप्त की है और उन्हें आव्रजन उद्योग और संबंधित गतिविधियों में 10 वर्षों से अधिक का अनुभव है। वे कंपनी की नियमित परिचालन गतिविधियों का ध्यान रखती हैं।

कंपनी की सेवाए:

भाषा दक्षता परीक्षाओं (आईईएलटीएस/ सीईएलपीआईपी/ पीटीई/ टीओईएफएल आदि) और परीक्षाओं के लिए प्रशिक्षण: कंपनी ग्राहकों को आईईएलटीएस, पीटीई, डुओलिंगो और टीओईएफएल जैसी अंग्रेजी दक्षता परीक्षाओं की तैयारी कराकर पात्रता मानदंडों को पूरा करने में मदद करती है और सभी वर्गों में परीक्षा रणनीतियां, अभ्यास परीक्षण और कौशल संवर्धन प्रदान करती है।

अध्ययन वीज़ा/पर्यटक वीज़ा/ व्यावसायिक वीज़ा और स्थायी वीज़ा सहित आव्रजन परामर्श सेवा, अध्ययन/स्कूलिंग वीज़ा: कंपनी छात्रों को छात्र वीज़ा आवेदन, साक्षात्कार की तैयारी और दस्तावेज़ जमा करने में सहायता करती है, साथ ही सफल आवेदनों के लिए अस्थायी निवास वीज़ा (टीआरवी) और स्थायी निवास वीज़ा (पीआरवी) के लिए मार्गदर्शन भी प्रदान करती है।

वित्तीय प्रदर्शन: वित्त वर्ष 2023 में कंपनी ने 10.21 करोड़ रुपए का कुल राजस्व और 0.45 करोड़ रुपए का कर पश्चात शुद्ध लाभ, वित्त वर्ष 2024 में कंपनी ने 20.37 करोड़ रुपए का कुल राजस्व और 1.19 करोड़ रुपए का कर पश्चात शुद्ध लाभ और वित्त वर्ष 2025 में कंपनी ने 22.96 करोड़ रुपए का कुल राजस्व और 2.21 करोड़ रुपए का कर पश्चात शुद्ध लाभ अर्जित किया है। वित्त वर्ष 2026 की 30 जून 2025 को समाप्त अवधि में कंपनी ने 4.97 करोड़ रुपए का कुल राजस्व और 0.54 करोड़ रुपए का कर पश्चात शुद्ध लाभ अर्जित किया है। वित्तीय परिणामों से स्पष्ट है कि वर्ष दर वर्ष कंपनी का राजस्व एवं लाभ बढ़ रहा है। वित्त वर्ष 2025 को समाप्त अवधि में कंपनी ने 9.73 फीसदी का कर पश्चात शुद्ध लाभ मार्जिन अर्जित किया है। वित्त वर्ष 2026 की 30 जून 2025 को समाप्त अवधि में कंपनी की कुल असेट 13.87 करोड़ रुपए, नेटवर्थ 7.07 करोड़ रुपए, रिजर्व एवं सरप्लस 2.86 करोड़ रुपए और कुल कर्ज 4.63 करोड़ रुपए दर्ज किया गया है।

आईपीओ के संबंध में जानकारी: 'वेस्टर्न ओवरसीज स्टडी अब्रॉड लिमिटेड' का आईपीओ बीएसई एसएमई प्लेटफार्म पर 4 दिसम्बर को खुलकर 8 दिसम्बर 2025 को बंद होगा। कंपनी द्वारा 10 रुपए फेसवैल्यू के 17,98,000 शेयर 56 रुपए प्रति शेयर के भाव पर जारी कर 10.07 करोड़ रुपए जुटाए जा रहे हैं। आईपीओ का मार्केट लॉट साइज 2000 शेयरों का है और रिटेल निवेशकों 2 लॉट के लिए आवेदन करना होगा। आईपीओ का प्रबंधन प्रमुख लीड मैनेजर कंपनी सौभाग्य कैपिटल ऑप्शंस प्राइवेट लिमिटेड द्वारा किया जा रहा है।

IPO Date	December 4, 2025 to December 8, 2025
Listing Date	December 11, 2025
Face Value	₹10 per share
Issue Price Final	₹56 per share
Lot Size	2,000 Shares
Sale Type	Fresh Issue
Total Issue Size	17,98,000 shares (aggregating up to ₹10.07 Cr)
Reserved for Market Maker	90,000 shares (aggregating up to ₹0.5040 Cr) Giriraj Stock Broking Pvt.Ltd.
Net Offered to Public	17,08,000 shares (aggregating up to ₹9.56 Cr)
Issue Type	Fixed Price IPO
Listing At	BSE SME
Share Holding Pre Issue	42,14,000 shares
Share Holding Post Issue	60,12,000 shares

नोट: यह लेख निवेश सलाह नहीं है।

स्पिरिट कंपनी जिनरो ने कोरियाई स्पिरिट्स की बढ़ती मांग का लाभ उठाने के लिए मोनिका अल्कोबेव के साथ साझेदारी की

MONIKA Alcobev Limited

बिजनेस रेमेडीज/जयपुर। मोनिका अल्कोबेव लिमिटेड देश में प्रीमियम वाइन और स्पिरिट के प्रमुख आयातकों में से एक है। कंपनी ने स्पिरिट ब्रांड और दक्षिण कोरिया के सबसे प्रतिष्ठित सोजू, जिनरो के साथ अपनी साझेदारी की घोषणा की है। कंपनी प्रबंधन के अनुसार यह सहयोग जिनरो की भारत यात्रा में एक महत्वपूर्ण कदम है, जिसमें मोनिका अल्कोबेव अब प्रमुख शहरों में आयात, वितरण और विपणन की पूरी ज़िम्मेदारी ले रही है। यह साझेदारी दीर्घकालिक ब्रांड निर्माण, प्रीमियम श्रेणी के विकास और टिकाऊ पैमाने के प्रति साझा प्रतिबद्धता को रेखांकित करती है और भारतीय बाज़ार में एक विश्वसनीय और अनुपालन मार्ग की तलाश करने वाले वैश्विक अल्कोबेव ब्रांडों के लिए पसंदीदा भागीदार के रूप में मोनिका अल्कोबेव की प्रतिष्ठा को मज़बूत करती है। जिनरो के व्यापक प्रभुत्व और मोनिका के नए ज़माने की श्रेणियों को ज़मीन से ऊपर उठाने के ट्रैक रिकॉर्ड के साथ, कंपनी केंद्रित ब्रांड निर्माण और स्थानीय उपभोक्त ा अपनाने के माध्यम से इस विकास को तेज़ करने के लिए तैयार है। मोनिका अल्कोबेव के प्रबंध निदेशक कुणाल पटेल ने कहा कि 'हमें अपने प्रीमियम पोर्टफोलियो में जिनरो को शामिल करने पर गर्व है। सोजू एक क्षेत्रीय पसंदीदा से एक वैश्विक घटना बन गया है और जिनरो इस बदलाव का नेतृत्व कर रहा है। यह साझेदारी हमारे बाजार संरेखण और भारत में प्रीमियम वैश्विक ब्रांडों के निर्माण और विस्तार की हमारी क्षमता को दर्शाती है।'

लोन एग्रीगेटर 'फिनबड फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड' ने सितंबर छमाही में हासिल किया 37.60 फीसदी अधिक 512.01 लाख रुपए का कर पश्चात शुद्ध लाभ

बिजनेस रेमेडीज/जयपुर। बेंगलुरु आधारित 'फिनबड फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड' लोन एग्रीगेटर प्लेटफार्म का संचालन करने वाली प्रमुख कंपनी है। कंपनी ने वित्त वर्ष 26 की पहली छमाही के अनअंकेक्षित परिणामों की घोषणा की है। कंपनी ने 30 सितंबर 2025 को समाप्त वित्त वर्ष 2026 की पहली छमाही में गत वित्त वर्ष की समान अवधि में अर्जित 10239.10 लाख रुपए के मुकाबले 35.88 फीसदी अधिक 13913.83 लाख रुपए का राजस्व अर्जित किया है। इसी प्रकार कंपनी ने 30 सितंबर 2025 को समाप्त वित्त वर्ष 2026 की पहली छमाही में गत वित्त वर्ष की समान अवधि में अर्जित 372.08 लाख रुपए के मुकाबले 37.60 फीसदी अधिक 512.01 लाख रुपए का कर पश्चात शुद्ध लाभ अर्जित किया है। 30 सितंबर 2025 को समाप्त वित्त वर्ष 2026 की पहली छमाही में कंपनी ने 3.66 रुपए प्रति शेयर का ईपीएस अर्जित किया है।

कारोबारी गतिविधियां: जुलाई 2012 में निगमित, फिनबड फाइनेंशियल सर्विसेज लिमिटेड भारत में एक लोन एग्रीगेटर प्लेटफार्म है और यह लोगों को बैंकों और एनबीएफसी कंपनियों से पर्सनल, कमर्शियल और होम लोन प्राप्त करने में सहायता करता है।

कंपनी की सर्विसेज :

ऑफ़र की तुलना: फिनबड ग्राहकों को विभिन्न ऋणदाताओं के ऋण प्रस्तावों की तुलना करने में मदद करता है।

उत्पादों की अनुशंसा: फिनबड ग्राहकों को सर्वोत्तम ऋण उत्पाद के बारे में सलाह देता है।

दस्तावेज़ीकरण: फिनबड ग्राहकों को ऋण दस्तावेज़ीकरण प्रक्रिया में मदद करता है।

कमीशन: ऋण वितरित होने पर फिनबड ऋणदाताओं से कमीशन प्राप्त करता है।

कंपनी के प्रोडक्ट:

पर्सनल लोन : कंपनी वेतनभोगी व्यक्ति यों के लिए अनसिक्योर्ड लोन उपलब्ध कराने में मदद करती है और यह औसतन 10 लाख रुपये तक होता है। कंपनी के लिए यह एजेंटों से प्राप्त होने वाली आय का सबसे बड़ा स्रोत है।

कमर्शियल लोन : कंपनी लघु एवं मध्यम उद्यमों (एसएमई) के लिए अनसिक्योर्ड लोन उपलब्ध कराने में मदद करती है। यह औसतन 20 लाख रुपये तक होता है।यह सेगमेंट कंपनी के कुल राजस्व में महत्वपूर्ण योगदान देता है।

होम लोन : इस सेगमेंट में कंपनी व्यक्तियों और लघु एवं मध्यम उद्यमों (एसएमई) के लिए घर खरीदने या संपत्ति गिरवी रखने के लिए सिक्योर्ड लोन उपलब्ध कराने में मदद करती है।

48वें स्टोर लॉन्च के साथ पटेल रिटेल ने एमएमआर में अपनी उपस्थिति मजबूत की

PATEL RETAIL LIMITED
TRUST & TOGETHERNESS

बिजनेस रेमेडीज/जयपुर। पटेल रिटेल लिमिटेड एक विविध खुदरा और एकीकृत खाद्य प्रसंस्करण कंपनी है। कंपनी ने अपने 48वें पटेल आर मार्ट स्टोर के शुभारंभ की घोषणा की है, जो सर्वे संख्या 33/1/बी, हिमालय सीएचएस बिल्डिंग के पास, लोढ़ा हेवन, निलजे स्टेशन रोड, निलजे, डोंबिवली में स्थित है। मुंबई महानगर क्षेत्र (एमएमआर) में अपने विस्तार को जारी रखते हुए, कंपनी उच्च घनत्व वाले और तेजी से विकसित हो रहे आवासीय समूहों को गुणवत्तापूर्ण आवश्यक वस्तुओं, किराने का सामान, दैनिक आवश्यकता वाले उत्पादों और घरेलू वस्तुओं को सुलभ कीमतों पर उपलब्ध कराने के लिए लगातार अपना दायरा बढ़ा रही है। प्रत्येक नए आउटलेट के साथ, कंपनी उपनगरीय और उभरते शहरी बाजारों में संगठित खुदरा पहुँच को मजबूत करने और ग्राहक सुविधा बढ़ाने के लिए अपनी प्रतिबद्धता को मजबूत करती है। यह नया स्टोर कंपनी की विकास रणनीति में एक और कदम आगे बढ़ा रहा है, जिसे सोर्सिंग, पैकेजिंग और लॉजिस्टिक्स में मजबूत बैकवर्ड इंटीग्रेशन का समर्थन प्राप्त है और यह खुदरा नेटवर्क के विस्तार के साथ परिचालन दक्षता व निरंतर सेवा को सक्षम बनाता है।

धनजी पटेल
अध्यक्ष और प्रबंध निदेशक,
पटेल रिटेल लिमिटेड

इस विकास पर टिप्पणी करते हुए, पटेल रिटेल लिमिटेड के अध्यक्ष और प्रबंध निदेशक धनजी पटेल ने कहा कि 'हमारे 48वें स्टोर का उद्घाटन हमारी निरंतर विकास गति और संगठित खुदरा क्षेत्र को हर घर के करीब लाने के हमारे दृष्टिकोण को दर्शाता है। डोंबिवली पूर्व एक महत्वपूर्ण आवासीय केंद्र है और यह लॉन्च आवश्यक उत्पादों को उचित मूल्य पर प्रदान करके समुदाय के साथ हमारे जुड़ाव को और मजबूत करता है। हम ग्राहक अनुभव, स्टोर उत्पादकता और समग्र मूल्य सृजन में निरंतर सुधार करते हुए मुंबई क्षेत्र में विस्तार करने के लिए प्रतिबद्ध हैं।'

कैंटाबिल रिटेल इंडिया लिमिटेड ने नवंबर 2025 के महीने में देश के विभिन्न स्थानों पर 3 नए शोरूम खोले

बढ़कर 646 हुई कंपनी के कुल शोरूमों की संख्या

CANTABIL ITALY
International Clothing

बिजनेस रेमेडीज/नई दिल्ली। नई दिल्ली आधारित प्रमुख परिधान निर्माता एवं बिक्री करने वाली राष्ट्रीय कंपनी कैंटाबिल रिटेल इंडिया लिमिटेड माह दर माह लक्ष्य के अनुसार प्रगति कर रही है। कंपनी में शेयर बाजारों को सूचित किया है कि नवंबर 2025 के महीने के दौरान कंपनी ने देश के विभिन्न स्थानों पर 3 नए शोरूम/दुकानें खोले हैं। अब कंपनी के शोरूम/दुकानों की कुल संख्या 646 है।

कंपनी का मुख्य फोकस :

कंपनी का फोकस एसएसजी में सुधार, मौजूदा उत्पाद श्रेणियों के भीतर नई और ताजा रेंज पेश करके उत्पाद सुधार पर ध्यान केंद्रित करने, इन्वेंट्री प्रबंधन करने और ट्रैकिंग करने पर है ताकि यह सुनिश्चित किया जा सके कि स्टोर के कर्मचारियों को बेहतर बिक्री हासिल करने के लिए प्रोत्साहित किया जाए और इस तरह एसएसजी में सुधार हो और मार्जिन पर सकारात्मक प्रभाव पड़े। खुदरा उपस्थिति में वृद्धि के लिए खुदरा उपस्थिति का विस्तार करने की दिशा में रणनीति को जारी रखते हुए, कंपनी ने नवंबर महीने में 3 नए शोरूम/दुकानें खोले हैं। अब कंपनी के शोरूम/दुकानों की कुल संख्या 646 है। कंपनी का इरादा अपने स्टोरों की संख्या 700 से अधिक तक बढ़ाने का है। कंपनी का लक्ष्य विशेषतौर पर महिलाओं और बच्चों के कपड़ों की दुकानों पर अधिक ध्यान केंद्रित करके टियर 2 और टियर 3 शहरों में अपनी पहुंच में सुधार करना है। कंपनी प्रबंधन का मानना है कि कंपनी दक्षता में सुधार एवं प्रतिस्पर्धी बढ़त हासिल करने के लिए लागत कम करने और दक्षता हासिल करने वाले क्षेत्रों पर ध्यान केंद्रित करे। कंपनी ने कॉर्पोरेट कार्यालय के साथ-साथ नई बहु स्तरीय वेयरहाउसिंग सुविधा में निवेश किया है, जिसके परिणामस्वरूप कम लागत, उच्च दक्षता और बेहतर इन्वेंट्री और आपूर्ति श्रृंखला प्रबंधन सुनिश्चित होगा।

जैनिक पावर केबल्स लिमिटेड को टीओआई समूह द्वारा 'भारत के उभरते उद्यमी - धातु उद्योग' के रूप में सम्मानित किया गया

बिजनेस रेमेडीज/नई दिल्ली। जैनिक पावर केबल्स लिमिटेड को देश के सबसे प्रतिष्ठित पुरस्कार देने वाले संस्थानों में से एक, टीओआई समूह द्वारा 'भारत के उभरते उद्यमी - धातु उद्योग' के रूप में मान्यता दी गई है। कंपनी प्रबंधन के अनुसार यह प्रतिष्ठित सम्मान कंपनी के उल्लेखनीय उदय और भारत के धातु क्षेत्र में मजबूत स्थिति को दर्शाता है। कंपनी के निदेशकों ने प्रसिद्ध बॉलीवुड अभिनेत्री तापसी पन्नू से यह पुरस्कार प्राप्त किया। प्रतिष्ठित निर्णायक मंडल ने राजस्व वृद्धि, नवाचार, नेतृत्व, दूरदर्शिता, शासन मानकों, परिचालन उत्कृष्टता और समग्र उद्योग प्रभाव जैसे मानदंडों पर कंपनियों का मूल्यांकन किया।

कंपनी प्रबंधन के अनुसार जैनिक पावर केबल्स लिमिटेड विजेता के रूप में उभरा क्योंकि:

- असाधारण और निरंतर राजस्व वृद्धि।
- निदेशकों का मजबूत और महत्वाकांक्षी दीर्घकालिक दृष्टिकोण।
- उन्नत और आधुनिक प्रक्रियाओं को अपनाना जो धातु निर्माण क्षेत्र में इसकी उपस्थिति को मज़बूत बनाती हैं।
- उद्योग में प्रमुख ग्राहकों के बीच एक विश्वसनीय और बढ़ती प्रतिष्ठा।

प्रबंधन के अनुसार जून 2025 में अपनी सफल आईपीओ के माध्यम से जैनिक ने अपनी ताकत का और प्रदर्शन किया, 51.30 करोड़ रुपये जुटाए, जो कई गुना अधिक अभिदान था और जो निवेशकों के अपार विश्वास और बाजार के भरोसे को दर्शाता है। निदेशकों ने अपनी टीम, ग्राहकों, निवेशकों और भागीदारों के निरंतर समर्थन के लिए हार्दिक आभार व्यक्त किया और कहा कि यह पुरस्कार जैनिक की उत्कृष्टता की खोज में एक नया मील का पत्थर है।

'एसआरएम कॉन्ट्रैक्टर्स लिमिटेड' लेह में देश की सबसे लंबी प्रीकास्ट कट-एंड-कवर सुरंग बनाने के लिए ईटी इंफ्रा लीडरशिप अवार्ड 2025 प्राप्त हुआ

बिजनेस रेमेडीज/नई दिल्ली। जम्मू आधारित 'एसआरएम कॉन्ट्रैक्टर्स लिमिटेड' मुख्यतौर पर जम्मू एंड कश्मीर और लद्दाख में सड़क, टनल व अन्य कंस्ट्रक्शन वर्क करने वाली प्रमुख कंपनी है। कंपनी को लेह में भारत की सबसे लंबी प्रीकास्ट कट-एंड-कवर सुरंग बनाने के लिए 'सीमा/दूरस्थ/पहाड़ी क्षेत्र के इंफ्रास्ट्रक्चर में उत्कृष्टता' में ईटी इंफ्रा लीडरशिप अवार्ड 2025 प्राप्त हुआ है।

कंपनी प्रबंधन के अनुसार यह एक राष्ट्रीय इंजीनियरिंग उपलब्धि है जिसे गलवान घाटी के पास वास्तविक नियंत्रण रेखा (एलएसी) के पास एक प्रतिबंधित सैन्य क्षेत्र में स्थित चरम जलवायु, सुरक्षा और रसद स्थितियों के तहत 12,300 फीट की ऊँचाई पर पूरा किया गया है। यह इस वर्ष कंपनी को मिला लगातार दूसरा ईटी इंफ्रा पुरस्कार है, इससे पहले कंपनी को 'रेलवे ईपीसी निर्माण में उत्कृष्टता' के लिए रेलवे लोडिंग के साथ भारत की सबसे ऊंची प्रबलित मिट्टी की दीवार परियोजना के लिए पुरस्कार मिला था।

इस परियोजना में भारत की पहली बिना प्रबलित उच्च-शक्ति वाली प्रीकास्ट सुरंग है जिसमें अग्रणी एंटी-फ्रीज कंक्रीटिंग तकनीक और सब-जीरो निर्माण के लिए उपयुक्त मॉड्यूलर रैपिड इंस्टॉलेशन है। यह पुरस्कार डॉ. संजय मेहता (अध्यक्ष एवं प्रमोटर) और पुनीत पाल सिंह (प्रबंध निदेशक) द्वारा प्राप्त किया गया। प्रबंधन के अनुसार एसआरएम अपनी सीमाओं से परे निर्माण कार्य जारी रखे हुए है और भारत के सबसे कठिन क्षेत्रों में इंफ्रास्ट्रक्चर की उत्कृष्टता को पुनर्परिभाषित कर रहा है।